

FREIHERR DIAMONDS PRESSEMAPPE „Diamanten als Wertanlage“



Nachhaltiger Vermögensschutz

Lupenreine Diamanten - werthaltig, mobil, steuerlich attraktiv.
Und zur Vermögenssicherung nur die **beste** Qualität.

Pressemeldung Juli 2014

Vermögensschutz mit Diamanten. Worauf ist beim Kauf zu achten?

Frankfurt, 11. Juli 2014.

Langfristiger Vermögensschutz basiert auf dem Grundsatz der Risikostreuung. Zu so einem Portfolio gehören auch immer stärker Sachwerte. Vor allem Diamanten erfreuen sich dabei immer größerer Beliebtheit. Aufgrund der Unwägbarkeiten des modernen Finanzmarkts raten Vermögensverwalter dazu, bis zu 20 % körperlichen Besitz in Sachwerte zu investieren. „Diamanten üben seit Jahrhunderten die gleiche Faszination und Anziehungskraft aus wie Edelmetalle. Gleiches gilt für ihren Wiederverkaufswert: die Nachfrage nach den Edelsteinen wird in den kommenden sechs bis zehn Jahren vor allem im asiatischen Raum weiter stark ansteigen – ein interessantes Geschäft also für Anleger“, **weiß der Diamantexperte und geschäftsführende Gesellschafter von FREIHERR DIAMONDS, Dr. Ulrich Freiesleben.**

Diamanten im Qualitätscheck – die 4Cs

Für die Beurteilung eines Diamanten und vor allem für seinen Wert gelten heute die international gültigen und anerkannten 4Cs. Diese sind **Carat** (Gewicht), **Colour** (Farbe), **Clarity** (Reinheit) und **Cut** (Schliff): Je größer ein Diamant, je weißer seine Farbe, je sauberer seine Reinheit und je höher seine Schliffqualität, desto teurer und wertvoller ist ein Diamant.

Zertifizierung durch GIA

Beim Erwerb von Diamanten gilt der Grundsatz: Kein Kauf ohne international anerkanntes und gültiges Zertifikat. Das wohl renommierteste Diamantenzertifikat mit der größten internationalen Verbreitung in den starken Nachfragemärkten ist das Zertifikat des „Gemological Institute of America (GIA)“. Um die Identität von Diamant und Zertifikat sicherzustellen, ist das Aufbringen der Zertifikatsnummer auf dem Stein in einem Lasercode unabdingbar. Die Fungibilität und der erzielbare Preis bei einem späteren Wiederverkauf stehen und fallen mit der Güte des Zertifikats. „Grundsätzlich gilt: Wer bereits Kompromisse im Einkauf macht, zahlt dabei spätestens beim Wiederverkauf sein Lehrgeld. Beim Wiederverkauf zeigt sich, ob man vorteilhaft eingekauft hat. Aber vor allem zeigt sich auch, mit welchem Partner man das gemacht hat“, **ergänzt Katja Herrmann, Gründerin und geschäftsführende Gesellschafterin von FREIHERR DIAMONDS.**

Wie funktioniert die Welt der Diamanten?

Die wichtigsten Protagonisten sind Länder wie Kanada, Russland oder Botswana, die ihre Rohdiamanten in einem geschlossenen Verkaufssystem an die großen Schleifereien veräußern. Als größter Anbieter gilt heute Russland mit seinem Minenkonzern Alrosa. Bereits für 2017 wird aber prognostiziert, dass die Nachfrage nach Diamanten höher sein wird, als das verfügbare Angebot. Für Anleger ergeben sich somit lukrative Wertsteigerungen. Allerdings sollten Anleger beim Kauf und bei der Beratung darauf achten, dass sie es mit ausgewiesenen und erfahrenen Experten zu tun haben, die aufgrund ihrer langjährigen Erfahrung im Bereich der Diamanten sich einen Namen gemacht haben.

Vorteile Diamanten

Diamanten verfügen über eine Vielzahl von Vorteilen, die sie als Anlageklasse interessant machen. Sie sind eine physische Depotergänzung zu Gold, Silber oder Aktien. Daneben ist auf dem Weltmarkt – vor
>>

allem in Asien – mit einer weiter steigenden Nachfrage zu rechnen. Der Markt ist nicht geregelt, was Spekulanten oder Hedgefonds keinen Spielraum lässt. Diamanten sind endlich und nicht immer auf Knopfdruck verfügbar und somit sehr begehrt. Diamanten lassen sich sehr leicht transportieren und sind weltweit konvertibel. Darüber hinaus sind Diamanten auch für generationsübergreifende Erbschaften steuerlich interessant.

Über FREIHERR DIAMONDS

FREIHERR DIAMONDS ist ein Anbieter im Segment physisch handelbarer Sachwerte mit Fokus auf Diamanteninvestments. Unter dem Dach von FREIHERR DIAMONDS bündeln wir 30 Jahre Händler- und Herstellerkompetenz im internationalen Diamantenhandel gepaart mit jahrzehntelangem Know-how aus der Investmentbranche und der Erfahrung im Umgang mit privaten und institutionellen Anlegern.

Unser Ansatz ist so klar wie einfach. Weg von strukturierten Produkten und Anlagevehikeln, hin zu realen handelbaren Vermögenswerten mit weltweiter Akzeptanz. Und dies bereits ab kleinem Anlagebetrag. Unsere Kunden sind uneingeschränkter Eigentümer und physischer Besitzer Ihrer Diamanten.

FREIHERR DIAMONDS Gründer Katja Herrmann und Dr. Ulrich Freiesleben, beide geschäftsführende Gesellschafter der FREIHERR GmbH.

www.freiherr-diamonds.com



Pressemeldung August 2014

Was bei Diamanten den Preis bestimmt. Die „4 C's“ beim Diamantenkauf – Clarity, Color, Cut, Carat

Frankfurt, 19. August 2014.

Diamanten üben eine große Anziehungskraft auf Menschen aus. Sie sind selten, wertvoll, begehrt und vor allem bieten sie mittlerweile auch eine attraktive Investitionsmöglichkeit zum Vermögensschutz. Jedoch ist Diamant nicht gleich Diamant. „Beim Kauf eines Diamanten müssen gewisse Qualitätsstandards eingehalten und berücksichtigt werden. Neben der Reinheit, der Farbe und des Schliffs ist das Gewicht eines Diamanten von entscheidender Bedeutung für die Qualität und letztlich des Wertes des Steines“, **weiß der Diamantenexperte und geschäftsführende Gesellschafter von FREIHERR DIAMONDS, Dr. Ulrich Freiesleben.**

Clarity – Reinheit

Die Reinheit eines Diamanten wird daran bemessen, in welchem Maße er frei ist von irgendwelchen Einschlüssen - den so genannten "Fingerabdrücken der Natur". Fast alle Diamanten zeigen Einschlüsse von nicht kristallisiertem Kohlenstoff - also des Stoffes, aus dem sie entstanden sind. Oft sind die Einschlüsse mit bloßem Auge nicht zu sehen und werden erst bei vielfacher Vergrößerung erkennbar. Je reiner ein Diamant ist, desto seltener ist er auch. Größere Einschlüsse können die Schönheit merklich beeinträchtigen. Ein Anlagediamant sollte in der Regel das Qualitätsmerkmal IF (Internally Flawless) „lupenrein“ besitzen.

Color – Farbe

Bekannt ist der Diamant als farbloser Edelstein. Hochfeines Weiß ist jedoch äußerst selten. Es ist das Ideal eines Kristalls, der es vermag, weißes Licht wie ein Prisma in alle schillernden Regenbogenfarben aufzubrechen. Diamanten mit einer deutlichen reinen Farbe sind äußerst selten; sie werden "Fancies" genannt und kommen in fast allen Farben vor. Bekannt sind vor allem leuchtend gelbe Töne, selten rosa, pink, orange, extrem selten blau und grün. Zur nachhaltigen Vermögenssicherung eignen sich Diamanten in den Farben D-G („hochfeines Weiß“ und „bis feines Weiß“).

Cut – Schliff

Erst der wohlproportionierte Schliff verleiht dem Diamanten sein unverwechselbares Leuchten. Der Schliff ist das Kriterium, das der Mensch direkt beeinflussen kann - die anderen hat die Natur bei jedem Stein vorgegeben. Ein guter Schliff reflektiert das sprichwörtliche Feuer eines Diamanten durch richtige Proportionen und die Anordnung seiner Facetten (Flächen, die das Licht in bestimmten Winkeln reflektieren). Die meisten Diamanten werden mit 57 (oder 58 inklusive der Kalette) Facetten geschliffen. Die Qualitätsstufen sind: sehr gut, gut, mittel, gering. In einem geschliffenen Diamanten mit guten Proportionen wird das Licht von einer Facette zur anderen reflektiert und strahlt dann durch das Oberteil des Steines zurück. Ist der Schliff des Diamanten zu spitz oder zu flach, entweichen Lichtstrahlen durch das Unterteil des Steins. Die Schliffqualität bei Diamanten zur Wertanlage sollte immer mit „Excellent“ beurteilt sein.

Carat – Gewicht

Carat ist die Einheit, in der das Gewicht eines Diamanten angegeben wird. Ein Karat wiegt 0,2 Gramm und entspricht 100 Punkten, demgemäß hat ein Diamant mit 50 Punkten also 0,5 Karat und wiegt 0,1 Gramm. >>

Wichtig ist, dass Karat ein Maß für das Gewicht, nicht die Größe, eines Diamanten ist. Daher ist ein zweikarätiger Diamant nicht doppelt so groß wie ein einkarätiger, obwohl er das Doppelte wiegt. Zur Vermögenssicherung geeignet sind 0,50 ct Halbkaräter aufwärts in den gesuchten Größen.

Zusammenfassung – Diamanten als Wertanlage

„Die 4 C's sind die wichtigsten, den Preis bestimmenden Merkmale. Je größer ein Diamant, je weißer seine Farbe, je sauberer seine Reinheit und je höher seine Schliiffqualität desto teurer und wertvoller ist ein Diamant. Zu Anlagezwecken geeignete Diamanten sollten in jedem Fall nur in den höchsten Qualitäten und nur innerhalb der gesuchten Größen gekauft werden. Schon kleine Nuancen in den Qualitäten können große Unterschiede im Preis bedeuten“, rät **Katja Herrmann, Gründerin und geschäftsführende Gesellschafterin von FREIHERR DIAMONDS.**

Darüber hinaus sind weitere Qualitätsmerkmale wie Polish, Proportionen, Fluoreszenz und das Zertifikat von sehr großer Bedeutung in Bezug auf den Preis und Wert eines Diamanten. Wer sich für Diamanten zur Vermögenssicherung entschieden hat, sollte beim Kauf und der Beschaffung der Steine gut beraten sein. Es ist vor allem darauf zu achten, dass er es mit ausgewiesenen und erfahrenen Experten zu tun hat, die über die notwendigen Zugangswege verfügen und einen guten Ruf genießen.

Über FREIHERR DIAMONDS

FREIHERR DIAMONDS ist ein Anbieter im Segment physisch handelbarer Sachwerte mit Fokus auf Diamanteninvestments. Unter dem Dach von FREIHERR DIAMONDS bündeln wir 30 Jahre Händler -und Herstellerkompetenz im internationalen Diamantenhandel gepaart mit jahrzehntelangem Know-how aus der Investmentbranche und der Erfahrung im Umgang mit privaten und institutionellen Anlegern.

Unser Ansatz ist so klar wie einfach. Weg von strukturierten Produkten und Anlagevehikeln, hin zu realen handelbaren Vermögenswerten mit weltweiter Akzeptanz. Und dies bereits ab kleinem Anlagebetrag. Unsere Kunden sind uneingeschränkter Eigentümer und physischer Besitzer Ihrer Diamanten.

FREIHERR DIAMONDS Gründer Katja Herrmann und Dr. Ulrich Freiesleben, beide geschäftsführende Gesellschafter der FREIHERR GmbH. www.freiherr-diamonds.com



Pressemeldung September 2014

Wertschöpfungskette bei Diamanten beste Qualität und steigende Nachfrage sichert hohen Wiederverkaufswert

Frankfurt, 24. September 2014.

„Ein Diamant ist für immer“, sagt Diamantenexperte und geschäftsführender Gesellschafter von FREIHERR DIAMONDS, Dr. Ulrich Freiesleben. Diese Feststellung trifft es ziemlich genau, wenn man über die Wertschöpfungskette eines Diamanten spricht. In den kommenden Jahren dürfte diese Kette weiter beflügelt werden, denn die Schere zwischen Angebot und Nachfrage geht immer weiter auseinander. Bei der Produktion rechnen Experten bis 2020 mit einem Zuwachs von rund 3 % pro Jahr auf etwa 175 Millionen Karat. Die Nachfrage soll im selben Zeitraum aber um 6,4 % im Jahr auf fast 250 Millionen Karat steigen. Sprich: 2020 wird doppelt so viel nachgefragt, wie produziert werden kann. Diamanten guter Qualität dürften in der Folge zwischen drei und zehn Prozent pro Jahr teurer werden.

Von der Exploration bis zum Verkauf – der Weg des Diamanten als Anlageklasse

Auf seinem Weg von der Mine bis hin zum finalen Markt steigt der Wert eines Diamanten beträchtlich und erreicht letztlich nahezu das Fünffache seines Ausgangswertes. So generiert die Produktion von Rohdiamanten nach den Berechnungen von Analysten einen Jahresumsatz von 14,8 Milliarden Dollar. Dieser steigt im weiteren Verlauf auf 47,2 Milliarden Dollar bei der Schmuckherstellung und sogar 72,1 Milliarden Dollar beim Verkauf durch den Einzelhandel an. Mit je ca. 25 Milliarden Dollar jährlich steuern Schmuckherstellung und Einzelhandel damit den größten Anteil zum Wert der Diamanten bei.

Im Anschluss an den Abbau der Diamanten erfolgt die Sortierung und Bewertung der Steine im Hinblick auf Gewicht, Form, Reinheit und Farbe in den unternehmenseigenen Zentralen. Dabei gilt: Je größer der Stein und je weniger Einschlüsse zu finden sind, desto höher der erzielte Preis. Weiße Steine und Steine mit außergewöhnlichen Farben sind dabei besonders gefragt. Die Form wiederum ist ausschlaggebend für das Gewicht des Steines nach dem Schliff.

„Der Investmentmarkt an Diamanten hat seinen Reiz nicht verloren. Investoren suchen heute wieder vermehrt nach soliden Möglichkeiten, aus der steigenden Nachfrage und den in den kommenden Jahren zu erwartenden steigenden Diamantpreisen Kapital zu sichern, nachhaltig. Viele sehen Diamanten aufgrund ihrer hohen Wertkonzentration als die Fluchtwährung Nr. 1. Nicht zuletzt durch die Tatsache, dass Diamanten in bester Qualität mit dem richtigen internationalen Passport dazu, weltweit konvertibel sind, ergänzt Katja Herrmann, geschäftsführende Gesellschafterin von FREIHERR DIAMONDS.

Über FREIHERR DIAMONDS

FREIHERR DIAMONDS ist ein Anbieter im Segment physisch handelbarer Sachwerte mit Fokus auf Diamanteninvestments. Unter dem Dach von FREIHERR DIAMONDS bündeln wir 30 Jahre Händler- und Herstellerkompetenz im internationalen Diamantenhandel gepaart mit jahrzehntelangem Know-how aus der Investmentbranche und der Erfahrung im Umgang mit privaten und institutionellen Anlegern.

Unser Ansatz ist so klar wie einfach. Weg von strukturierten Produkten und Anlagevehikeln, hin zu realen handelbaren Vermögenswerten mit weltweiter Akzeptanz. Und dies bereits ab kleinem Anlagebetrag. Unsere Kunden sind uneingeschränkter Eigentümer und physischer Besitzer Ihrer Diamanten.

FREIHERR DIAMONDS Gründer Katja Herrmann und Dr. Ulrich Freiesleben, beide geschäftsführende Gesellschafter der FREIHERR GmbH.

www.freiherr-diamonds.com



Pressemeldung Oktober 2014

Diamanten als Vermögensschutz steigende Nachfrage aus China und Indien sorgt für wertstabile Preisbildung

Frankfurt, 30. Oktober 2014.

Die aufstrebende Mittelschicht in China und Indien kauft immer mehr Diamanten. Der Markt für die Edelsteine ist dort von 2008 bis 2014 um 12 % gewachsen. Daneben hat auch die Konjunkturerholung in den USA dazu beigetragen, dass die weltweite Nachfrage nach den begehrten Edelsteinen im vergangenen Jahr auf 79 Milliarden Dollar gestiegen ist. „Die Nachfrage nach Diamanten wird sich bis 2020 weiter verdoppeln und somit zu einem Anstieg der Diamantenpreise führen. Neben China und Indien zählen wir auch den persischen Golf zu einer potenzialreichen Region für Diamanten“, **erklärt Diamantenexperte und geschäftsführender Gesellschafter von FREIHERR DIAMONDS, Dr. Ulrich Freiesleben.**

Konstante und nachhaltige Wertschöpfung bei Diamanten

Beim Blick auf den Preisverlauf für geschliffene Diamanten zeigt sich, dass der Wert der Diamanten kontinuierlich steigt. Im Durchschnitt verbesserten sich die Preise für Diamanten in 2013 um 9 %. Im ersten Halbjahr 2014 stiegen die Preise für Rohdiamanten der großen Produzenten im Schnitt um 7 %. Die Entwicklung dürfte weiterhin anhalten, denn Jahrzehnte ist es her, dass die letzten Diamantenminen erschlossen wurden. Neue Minen sind nur vereinzelt in Sicht – aber die Nachfrage nach den Edelsteinen ist hoch. Dies könne dazu führen, dass der Diamantenpreis deutlich steigt.

„Diamonds are forever – und sie haben all ihren Glanz und Zauber bewahrt, ganz gleich, welche Trends gerade dominieren. Alles deutet für die absehbare Zukunft darauf hin, dass die Nachfrage das Angebot zunehmend übertreffen wird. Für die nächsten zehn Jahre rechnet man mit einem durchschnittlich jährlichen Zuwachs von 2 % beim Angebot und 5,1 % bei der Nachfrage“, **ergänzt Katja Herrmann, geschäftsführende Gesellschafterin von FREIHERR DIAMONDS.**

Sachwerte schützen vor schleichender Enteignung

Wer mit den Gedanken spielt, in Diamanten als Wertanlage zu investieren, muss nicht unbedingt Millionär sein. Diamanten ab Halbkaräter in bester Qualität sind schon ab 2.500 € zu haben - nach oben sind den Preisen keine Grenzen gesetzt. Wer es etwas professioneller möchte kann sich auch ein Diamantportfolio zusammenstellen lassen. Aber auch hier gilt: Kaufen Sie nur das Beste vom Besten. Keine Zwischengrößen und nur mit weltweit anerkanntem Zertifikat. Lassen Sie sich gerade bei der Zusammenstellung von einem Diamantportfolio nur von einem ausgewiesenen Diamantexperten beraten, der auch über die entsprechenden Marktzugänge verfügt. Spätestens beim Wiederverkauf zahlt sich das aus. Sind die Diamanten erst einmal im Schmuckkreislauf sprich im Einzelhandel gelandet, macht ein Kauf zur Wertanlage kaum noch Sinn.

Mit Blick auf das historische Zinstief bringen weder Bundesanleihen noch das Sparbuch nennenswerte Renditen. Diamanten sind also eine echte Anlagealternative und eine Krisenwährung, die eine geringe Schwankungsbreite aufweist.

Über FREIHERR DIAMONDS

FREIHERR DIAMONDS ist ein Anbieter im Segment physisch handelbarer Sachwerte mit Fokus auf Diamanteninvestments. Unter dem Dach von FREIHERR DIAMONDS bündeln wir 30 Jahre Händler- und Herstellerkompetenz im internationalen Diamantenhandel gepaart mit jahrzehntelangem Know-how aus der Investmentbranche und der Erfahrung im Umgang mit privaten und institutionellen Anlegern. Unser Ansatz ist so klar wie einfach. Weg von strukturierten Produkten und Anlagevehikeln, hin zu realen handelbaren Vermögenswerten mit weltweiter Akzeptanz. Und dies bereits ab kleinem Anlagebetrag. Unsere Kunden sind uneingeschränkter Eigentümer und physischer Besitzer Ihrer Diamanten.

FREIHERR DIAMONDS Gründer Katja Herrmann und Dr. Ulrich Freiesleben, beide geschäftsführende Gesellschafter der FREIHERR GMBH.

www.freiherr-diamonds.com



Pressemeldung Januar 2015

Diamanten als Vermögensschutz – FREIHERR DIAMONDS setzt auf das GIA-Zertifikat für maximale Sicherheit und Anlegerschutz

Frankfurt, 20. Januar 2015.

Diamanten sind gefragte Sachwerte. Aber überall, wo Geld im Spiel ist, tummeln sich immer wieder auch schwarze Schafe. Deswegen ist vor allem beim Diamantenkauf darauf zu achten, dass die Edelsteine ordentlich geprüft und zertifiziert sind. Der Diamantheandel ist seit jeher ein globales Geschäft. Deshalb achten die Marktteilnehmer auf Zertifikate von international bekannten und anerkannten Instituten. „Wir setzen bei der Zertifizierung auf das Gemological Institute of America (GIA) und sichern somit ein hohes Maß an Qualität zum Schutz der Anleger“, erklärt Diamantenexperte und geschäftsführender Gesellschafter von FREIHERR DIAMONDS, Dr. Ulrich Freiesleben.

Was prüft ein Zertifikat? Was sagt es aus?

Zunächst beantwortet ein Zertifikat die Fragen nach den wichtigen "4C", also Colour (Farbe), Clarity (Reinheit), Carat (Gewicht in Karat, 1 Karat = 0,2 Gramm) und Cut (Schliff). Neben der Qualitätseinstufung enthalten Diamantzertifikate einige identitätssichernde Daten, denn schließlich muss der Käufer sicher sein können, dass sich die Expertise auf den betreffenden Edelstein bezieht. Hierzu werden etwa die Abmessungen und Proportionen des Diamanten genannt. Darüber hinaus findet man auf Diamant-Zertifikaten Angaben zur Fluoreszenz.

„Jedes Zertifikat ist zudem nummeriert. Seit einigen Jahren wird diese Nummer von GIA in die Rundiste eingraviert, also in die Kante, welche die obere Hälfte des Diamanten von der unteren trennt. Grund genug also, nicht nur den Edelstein, sondern auch die Expertise dazu zu prüfen“, ergänzt Katja Herrmann, geschäftsführende Gesellschafterin von FREIHERR DIAMONDS.

Gemological Institute of America (GIA) – geprüfte Qualität für größten Anlegerschutz

GIA wurde 1931 gegründet und ist heutzutage das bekannteste und weltweit angesehenste Institut. Diese nicht kommerzielle Organisation erstellt präzise Gutachten und legt die Bewertungskriterien am strengsten aus. Auf jedem Diamantenzertifikat des GIA ist das Ausstellungsdatum vermerkt. Je neuer die Expertise ist, desto besser. Alle Zertifikate des GIA bekommen eine eigene Nummer zugeordnet, unter welcher sie in der umfangreichen Datenbank des gemmologischen Instituts zu finden sind. Diamanten mit einem GIA-Zertifikat haben daher die größte Wertbeständigkeit. Beim Kauf ist zu beachten, dass GIA zertifizierte Diamanten meistens die höchsten Preise erzielen. Das Zertifikat ist aufgrund dieser Tatsachen besonders gut für Wertanlage-Diamanten geeignet.

Über FREIHERR DIAMONDS

FREIHERR DIAMONDS ist ein auf Diamanten spezialisiertes Handelshaus mit Fokus auf Diamanteninvestments. Unter dem Dach von FREIHERR DIAMONDS bündeln wir 30 Jahre Händler- und Herstellerkompetenz im internationalen Diamantenhandel gepaart mit jahrzehntelangem Know-how aus der Investmentbranche und der Erfahrung im Umgang mit privaten und institutionellen Anlegern. Unser Ansatz ist so klar wie einfach. Weg von strukturierten Produkten und Anlagevehikeln, hin zu realen handelbaren Vermögenswerten mit weltweiter Akzeptanz. Und dies bereits ab kleinem Anlagebetrag. Unsere Kunden sind uneingeschränkter Eigentümer und physischer Besitzer Ihrer Diamanten.

FREIHERR DIAMONDS Gründer Katja Herrmann und Dr. Ulrich Freiesleben, beide geschäftsführende Gesellschafter der FREIHERR GmbH.

www.freiherr-diamonds.com



Willkommen in der Welt der Werte und Traditionen.

FREIHERR DIAMONDS ist ein Anbieter im Segment physisch handelbarer Sachwerte mit Fokus auf Diamanteninvestments. Unter dem Dach von FREIHERR DIAMONDS bündeln wir 30 Jahre Händler- und Herstellerkompetenz im internationalen Diamantenhandel gepaart mit jahrzehntelangem Know how aus der Investmentbranche und der Erfahrung im Umgang mit privaten und institutionellen Anlegern.

Unser Ansatz ist so klar wie einfach. Weg von strukturierten Produkten und Anlagevehikeln, hin zu realen handelbaren Vermögenswerten mit weltweiter Akzeptanz. Und dies bereits ab kleinem Anlagebetrag.

FREIHERR DIAMONDS agiert als Full Service Dienstleister im Kundenauftrag. Um auch die Beratung bundesweit vor Ort beim Kunden zu gewährleisten schult FREIHERR DIAMONDS Finanzdienstleister, Vermögensverwalter und Banken zum Thema **diamonds as an asset**.

Family Offices begleiten wir als externer Berater und Diamantexperte bei der Zusammenstellung von individuellen Diamantenportfolios und übernehmen als zugelassener Händler in Antwerpen und den internationalen Börsen den An- und Verkauf im Kundenauftrag.

MISSION STATEMENT - Diamanten - Werte für die Ewigkeit

VISION: Welchen Beitrag wir leisten.

Diamanten sind vor zwei Milliarden Jahren im tiefen Inneren der Erde entstanden und verfügen über einzigartige Eigenschaften. Wir tragen gestaltend dazu bei, dass natürliche Diamanten als unvergängliche Sachwerte in einer eigenen Assetklasse zur nachhaltigen Sicherung von Vermögen sinnvoll eingesetzt werden und physisch handelbar sind.

MISSION: Das können Sie von uns erwarten.

Auf der Grundlage von mehr als 30 Jahren Erfahrung an den internationalen Diamantbörsen schaffen wir sachwertorientierten Anlegern die direkten Zugänge zu den weltweiten Beschaffungsmärkten. Für Kaufentscheidungen stellen wir die relevanten Informationen transparent und nachvollziehbar zur Verfügung und begleiten beratend den Aufbau und die Verwaltung von Diamantportfolien. Um den besonderen Anforderungen an Diamanten für eine Vermögenssicherung Rechnung zu tragen, stellen wir unsere Jahrzehnte lange professionelle Erfahrung sowohl bei der Selektion von geeigneten Steinen wie auch bei der umfassenden Qualitätsprüfung in den Dienst privater und institutioneller Anleger. Bei einem späteren Verkauf der bei uns erworbenen Diamanten verpflichten wir uns zu bestmöglicher Beratung und effizienter Liquidierung dieser Sachwerte an den internationalen Diamantmärkten oder vermitteln den Verkauf an andere Anleger.

30 Jahre Expertise

Erfahrung die sich auszahlt.

Die Welt der Diamanten ist komplex und verschlossen. Wer hier erfolgreich sein will, muss die Gesetze des internationalen Diamantheadels kennen und beherrschen. Die Basis des Erfolgs ist die fachliche Kompetenz und das Wissen um die Feinheiten bei der Beurteilung von Diamanten. Schon kleine Nuancen in den Qualitäten können große Unterschiede im Preis bedeuten.

Deutschlands renommiertester Diamantenexperte **Dr. Ulrich Freiesleben** verantwortet den Bereich Einkauf, Verkauf, Abwicklung und Qualitätskontrolle als geschäftsführender Gesellschafter bei **FREIHERR DIAMONDS**. Ulrich Freiesleben ist seit mehr als 30 Jahren mit allen Facetten des internationalen Diamantheadels vertraut. Bereits 1989 eröffnete er als damals einziger Deutscher eine eigene Einkaufsfirma an der weltweit größten Diamantbörse in Antwerpen. Als erfahrener Fachmann für Diamanten sind seinem Schaffen zahlreiche Presseartikel und TV-Reportagen gewidmet und er wird regelmäßig als Experte in der Wirtschaftspresse zitiert.

Wir verkaufen nicht

wir kaufen für unsere Kunden ein.

Wer sich für eine Vermögenssicherung mit Diamanten entschieden hat, sollte beim Einkauf und der Beschaffung der Steine gut beraten sein. Um eine fundierte Entscheidung treffen zu können klären wir mit Ihnen die wichtigen Fragen, welche Diamanten für Ihr Anlageziel und Ihren Anlagezeitraum geeignet sind. Als unabhängiger Anbieter und Diamantexperte übernehmen wir den Einkauf an den internationalen Spotmärkten für unsere Kunden und stehen zu Themen wie Lagerung und Wertlogistik mit Rat und Tat zur Seite.

Die Sicherheit der Investition ist dabei der Maßstab unseres Handelns. Wer **FREIHERR DIAMONDS** als Partner beim Einkauf gewählt hat, wird sich bei einem späteren Rückverkauf darauf verlassen können, dass für seine Investition ebenfalls ein optimaler Preis erzielt werden kann.

Weitere Vorteile, die wir bieten

Mehrwertsteuerfreier Kauf und Zollfreilagerung auf Wunsch
Tafelgeschäfte im gesetzlichen Rahmen
Rückverkauf Sicherheit für FREIHERR DIAMONDS Kunden
Beratung und Zusammenstellung von Diamantportfolien zur Diversifikation
Preisbewertung von Diamanten für Vermögensverwalter und Fondsanbieter

Die Personen



Dr. Ulrich Freiesleben
Geschäftsführender Gesellschafter



Katja Herrmann
Geschäftsführende Gesellschafterin

FREIHERR DIAMONDS - Ihr Zugang zu den internationalen Handelsplätzen

„Wir kaufen für Sie direkt in Antwerpen und an den internationalen Börsen
New York, Tel Aviv, Mumbai und Hongkong.“

FREIHERR DIAMONDS | FREIHERR GmbH, THE SQAIRE 12, 60549 Frankfurt, Germany
Geschäftsführende Gesellschafter: Katja Herrmann, Dr. Ulrich Freiesleben Amtsgericht Frankfurt am Main HRB 99070
Telefon: +49 (0)69 - 678 306 140 Fax: +49 (0)69 - 678 306 149 .
email: info@freiherr-diamonds.com web: www.freiherr-diamonds.com